|  |
| --- |
| **第２２期えどがわ起業家ゼミナール基礎編　日程とカリキュラム概要（予定）** |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **日時** | **内容** | **講義ポイント** | **メイン講師** |
| **１** | 2025 年  5 月17 日(土)  13：00～17：00 | オリエンテーション  起業家の心構え  起業家は，まず自分の適性を知ろう！  【経営】（特定創業支援対象講座） | 本ゼミナールの概略と目的をわかりやすく解説します。  起業家に求められる心構えや成功する起業パターン・失敗パターンなど経営全般について学びます。  正しい自己理解が確実な起業を実現します。  キャリアカウンセリングの手法で「あなたのやりたいこと」を見つけていきます。また自分のいままでの経験の棚卸しを行い，強点啓発点を知り進むべき方向を見つけます。  この初回でまずは経営について広く知りましょう！ | 酒井 麻子  二条 彪 |
| **２** | 2025 年  6 月21 日(土)  13：00～17：00 | コミュニケーションが上手な  起業家になろう！  【人材育成】  （特定創業支援対象講） | 円滑な人間関係を作れない人は起業しても成功しません。起業の必須スキルであるコミュニケーションの基本的技法も学びます。相手から信頼を得るにはどうしたらいいかを確実に習得します。コミュニケーションがうまくなれば，成功する起業に一歩近づきます！また採用した人材をどう育成していけばよいか？事例を含めてそのコツを学んでいきます。 | 二条　彪 |
| **３** | 2025 年  7 月12 日(土)  13：00～17：00 | 売れるしくみの基本を知ろう！  あなたが選ばれる理由をみつけよう！  【販路拡大】（特定創業支援対象講） | 誰に何を提供するのか？マーケティングという売れる仕組みを作る知識がなければ，起業することはできません。目に見えない価値＝ベネフィットは何か？顧客に約束することは何か？など「想い」を言葉にして伝えることを学びます。さらに販路拡大の考え方など具体的な売上の作り方についても学びます。売れるしくみを作る基礎ができれば，想いを形にすることができます。さらに力強い一歩を踏み出せるでしょう。 | 酒井 麻子  二条 彪 |
| **４** | 2025 年  8 月30 日(土)  13：00～17：00 | 起業したら知っておきたいお金のこと  お金の流れがわかるようになろう！  【財務】（特定創業支援対象講座） | 起業家にとって経理財務の知識は必須です。起業するにあたって必要な財務知識の基礎を学びます。また利益とお金の関係や資金繰りなどについても学びます。さらには，借入に対する考え方や起業家必須の知識である資金繰りも学びます。財務については，まずはこれだけ知っていれば安心です！ | 酒井 麻子  二条 彪 |
| **５** | 2025 年  9 月27 日(土)  13：00～17：00 | 江戸川区の起業家支援策について  教えてもらおう！  ＆  起業家に求められるWeb 活用基礎知識  ＆  起業プランを考えよう！ | 江戸川区の起業家支援の施策をしっかり学びます！身近な応援団，江戸川区の行政支援を知って起業の成功確率を高めましょう！  Web の活用なくして起業は考えられない時代となりました。起業家にとって必要な最低限のWeb 知識を学びます。また起業プランは流れに沿って考えれば難しいことではありません。漠然としたものをプランという形にできればやる気も倍増間違いなしです！ | 江戸川区  酒井 麻子  二条 彪 |
| **６** | 2025 年  10 月18 日(土)  13：00～17：00 | 起業家に求められる労務管理の基礎知識  ＆  企業経営のリスクを知ろう！  ＆  えどがわ起業家ゼミナール卒業生による「私の起業体験」座談会  【第1 期〜第22 期 合同勉強会】 | 人材を雇用する際に必要になる労務知識について学びます。また企業経営にはリスクがつきもの。想定外のリスクをどう回避していくか？についても学びます。さらに，すでに起業し日夜奮闘している当ゼミナール卒業生に起業体験を語っていただきます。起業したばかりの方々の体験談はきっと身近に感じられやる気と勇気を与えてくれるものと思います。座談会や質疑応答など盛り  だくさんです。最終回は第22 期生と卒業生による合同勉強会となります。 | 社会保険労務士  新木ゆずは  酒井 麻子  二条 彪  卒業生の起業家 |