

2023年9月25日（月）開催

# ネットも店舗も！ 売上を伸ばすための基礎セミナー

「なかなか売り上げが上がらない」「効果的な営業方法が分からない」など、日々悩まれている経営者の皆様は非常に多いと思います。本セミナーでは、売上を伸ばすための営業の基礎について、一緒に考えて行きます。販路拡大の進め方や具体例を交えた解説で、今日から使える売上アップのヒントが満載です。自社の売上向上にお役立てください。

## ■当日の主な内容

- ・売れない理由を考える
- ・売る力を身に着けるには
- ・販路拡大の進め方、その具体例 他



（講師プロフィール）

【講師】水口 健 氏（水口中小企業診断士行政書士事務所）

百貨店法人外商部にて、20年間営業担当として様々な法人企業へ営業を行う。百貨店間の競争だけでなく、総合商社、広告代理店などとの競争に打ち勝ち大型案件の受注多数。退職後は、東京商工会議所サポート専門家として創業支援、補助金申請書作成支援、販売促進支援など幅広く支援を行っている。

## 開催概要

- 日 程 2023年9月25日(月) 14:00～16:00
- 場 所 タワーホール船堀 4階 研修室  
(江戸川区船堀4-1-1 都営新宿線「船堀」駅北口前)
- 定 員 先着30名 ※定員に達し次第受付を締め切らせていただきます
- 対 象 中小企業・小規模企業経営者等
- 参加費 無料

## お申し込み方法

東商江戸川支部HP『イベント・セミナー情報』からお申込みください。

URL : <http://www.tokyo-cci.or.jp/edogawa/>

申込期限(予定) : 2023年9月18日(月) 『イベント・セミナー情報』はコチラ→

申込みには「東商マイページ」への登録が必要です。お申し込み後、開催2営業日前までに参加券をメールでお送りします。当日は参加券をご提示ください。



※申込時にご提供いただく情報は当該セミナーに関する連絡・記録、東京商工会議所からの各種情報提供のために使用します。今後このようなセミナー情報の送信を希望されない場合は、お手数ですが下記宛にご連絡ください。